

2020年4月～
名古屋校水曜開講!

ASK Academy Business School
(ASKアカデミー・ビジネススクール)

教育研修のASK ACADEMY JAPAN

毎週火曜日は、!

セールス・アカデミー

真の営業力を体得しましょう!!

真の営業力とは?

“説得力”ではなく“エンrollment力”

エンrollmentとは、

カスタマー自ら最善の決断が可能なるよう情報提供し締結する

「スキル&ウィル」のこと。

セールス(エンrollment)に重要な8つの機能を、

毎回60分で学んでいただくことのできる、

最強セールスエッセンスです。

毎週火曜日 19:00～20:00(東京)
受講料60分/1,100円 (東京・名古屋)



松田友一 加賀洋子 財目かおり 中村康彦 小寺拓央 成哲権



足立大和 石島孝行 上田翔太 谷岩啓康 徳永英光 鹿山剛央

セールスで重要な8つの機能を網羅

東京ASKアカデミー 火19-20

名古屋校 4月8日スタート!
隔週水曜20-21時

好印象を与えるセールス	<input type="checkbox"/> 1月 7日 <input type="checkbox"/> 3月 3日	<input type="checkbox"/> 4月 8日(水) 20時～
セールスとしての最善のコンディション作り	<input type="checkbox"/> 1月14日 <input type="checkbox"/> 3月10日	<input type="checkbox"/> 4月22日(水) 20時～
販売の特質と利点(売りものを知る)	<input type="checkbox"/> 1月21日 <input type="checkbox"/> 3月17日	<input type="checkbox"/> 5月13日(水) 20時～
狩猟型セールスvs農耕型セールス	<input type="checkbox"/> 1月28日 <input type="checkbox"/> 3月24日	<input type="checkbox"/> 5月27日(水) 20時～
探客力(新規開拓)とアプローチ	<input type="checkbox"/> 2月 4日 <input type="checkbox"/> 4月 7日	<input type="checkbox"/> 6月10日(水) 20時～
プロフェッショナルプレゼンテーション	<input type="checkbox"/> 2月11日 <input type="checkbox"/> 4月14日	<input type="checkbox"/> 6月24日(水) 20時～
オブジェクションハンドリング&クロージング	<input type="checkbox"/> 2月18日 <input type="checkbox"/> 4月21日	<input type="checkbox"/> 7月 8日(水) 20時～
生産的な時間管理術	<input type="checkbox"/> 2月25日 <input type="checkbox"/> 4月28日	<input type="checkbox"/> 7月22日(水) 20時～

FAX 03-5950-7045

TEL 03-5956-7811

参加日に☑してFAX

参加日時: 月 日	氏名(フリガナ).....	紹介者:
〒 住所		会社名:
		メールアドレス

ASKアカデミー・ジャパン株式会社

東京都豊島区南大塚3-12-9-4F

TEL 03-5956-7811 FAX 03-5950-7045

Mail: info@ask-gc.com



ASKセールスアカデミー名古屋校

会場: ビズサロン貸会議室

〒450-0002名古屋市中村区名駅4-26-10

名古屋ファーストビル8階